



4-dniowy kurs
04-07.10.2021 - Zakopane

ZARZĄDZANIE SPÓŁDZIELNIĄ MIESZKANIOWĄ W TEORII I PRAKTYCE

**DLA PREZESÓW, CZŁONKÓW ZARZĄDU ORAZ KIEROWNIKÓW
DZIAŁÓW SPÓŁDZIELNI MIESZKANIOWYCH**

MIEJSCE HOTEL BELVEDERE RESORT & SPA****, Droga Do Białego 3, Zakopane
(PARKING GRATIS)

DATA ROZPOCZĘCIA 04.10.2021, GODZ.13.30

DATA ZAKOŃCZENIA 07.10.2021, GODZ. 12.00

TEMATY SZKOLEŃ

▪ **PSYCHOLOGIA ZARZĄDZANIA W PRAKTYCE - CZYLI EFEKTYWNE
ZARZĄDZANIE W PRACY KADRY ZARZĄDZAJĄCEJ I CZŁONKÓW ZARZĄDU
SPÓŁDZIELNI MIESZKANIOWYCH.**

Celem szkolenia jest wzrost wiedzy i umiejętności w zakresie kompetencji menedżerskich z zakresu skutecznej komunikacji w zespole, budowania autorytetu oraz delegowania i egzekwowania zleconych celów i zadań.

W programie m.in.:

✓ **Skuteczna komunikacja w zespole**

- W oparciu o najczęstsze błędy komunikacyjne wypracowanie zasad skutecznej komunikacji

- Umiejętność tworzenia Komunikatu Ja (trening)

- Teorie skutecznej komunikacji i ich praktyczne zastosowanie

✓ **Budowa autorytetu**

- Jak budować autorytet? Wypracowanie kluczowych filarów budujących autorytet.

- Reguła autorytetu – zasada wpływu społecznego (teoretyczne ujęcie roli reguły autorytetu)

✓ **Trening umiejętności delegowania i egzekwowania celów i zadań**

- Kluczowe etapy delegowania zadań – trening struktury rozmowy delegującej/planującej (symulacja zachowań)

- Podstawowe problemy z delegowaniem – jak je rozwiązać?

- Dopasowanie zadań do kompetencji pracownika

- Monitorowanie, kontrola oraz informacja zwrotna – fundament egzekwowania celów i zadań (charakterystyka narzędzi, dyskusje grupowa, burza mózgów)

PAN LECH CIEPIAŁ – trener biznesu, manager, coach, doktor nauk humanistycznych, filozof i historyk. Uczestnik wielu specjalistycznych szkoleń, posiadający m. in. certyfikat Franklin University z zakresu negocjacji. Recenzent i

aktywny członek Polskiego Towarzystwa Trenerów Biznesu. Ukończył studia podyplomowe: Zarządzanie i Umiejętności Menedżerskie z Elementami Coachingu, Akademię Trenera Biznesu, Akademię Menedżera Sprzedaży i Menedżerską Akademię Analizy Transakcyjnej. Wiedzę teoretyczną opiera na praktyce, jest również twórcą wielu programów szkoleniowych i autorskich rozwiązań biznesowych.

TRUDNE ROZMOWY Z PRACOWNIKAMI I LOKATORAMI - SKUTECZNE METODY I TECHNIKI

PAN RAFAŁ MRÓZ - sprzedawca, trener, specjalista obsługi klientów. Autor bestsellera „Import pieniędzy” oraz ponad 500 wskazówek dla handlowców publikowanych na łamach branżowych periodyków. Dzięki 8-letniemu doświadczeniu konsultanta controllingowego oraz praktycznym umiejętnościom z dziedziny marketingu i nowych technologii optymalizuje pracę działów sprzedaży i obsługi klienta

EGZEKUCJA WIERZYTELNOŚCI W SPÓŁDZIELNI MIESZKANIOWEJ W ŚWIETLE NOWELIZACJI KODEKSU POSTĘPOWANIA CYWILNEGO

PAN MARCIN KOSZOWSKI - radca prawny, wpisany na listę radców prawnych, wyspecjalizowany w prawie i postępowaniu cywilnym, prawie spółdzielczym i prawie finansowym. Posiada bogate doświadczenie zawodowe w zakresie obsługi prawnej świadczonej na rzecz Spółdzielni Mieszkaniowych. Pracuje w renomowanej kancelarii radców prawnych.

KORZYŚCI

- praktyczne zastosowanie nabywanej wiedzy
- bogate materiały szkoleniowe
- prowadzenie szkoleń przez wybitnych w skali kraju ekspertów, doświadczonych trenerów
- możliwość konsultacji z wykładowcą - trenerem prowadzącym szkolenie
- możliwość wymiany doświadczeń z pozostałymi uczestnikami szkolenia

KOSZT UCZESTNICTWA:

1899,00 zł

w cenie kursu zapewniamy:

- zakwaterowanie – 3 noclegi w pokoju 2-osobowym (dopłata do pokoju 1-osobowego: 225 zł za cały pobyt)
- pełne wyżywienie
- uczestnictwo w zajęciach, komplet materiałów autorskich
- imienne zaświadczenie uczestnictwa
- opiekę organizatorów
- i inne – więcej informacji pod numerem tel. 12 66 15 335

Ilość miejsc ograniczona! decyduje kolejność zgłoszeń!

W PRZYPADKU PYTAŃ PROSIMY O KONTAKT Z BIUREM:

tel. 12 66 15 335, ece@eceskolenia.pl